

# RecoletosBoletín

27 DE ABRIL DE 2015

## CONTENIDO:

- AVANZAR BIEN EN EL 2015.
- RENTAS VITALICIAS
- AUDITORIA SITUACION
- FORMACION
- NOTAS SOBRE DELEGACIONES
- TRANSPORTES
- ALIANZAS ESTRATEGICAS
- DRAGON TRADER
- SEGURFIN
- FORMULA CAPITAL
- EXPLOTACIONES
- BODEGAS Y ALMAZARAS
- RECOLETOS SALUD
- MARKETING
- D&O
- REDES COMERCIALES
- INVERSIONES
- LAGUNAARO
- RECOLETOS ATLANTICO
- MULTIRRIESGOS
- CENTRAL DE ARBITRAJE
- COLABORACIONES ONGS

Ya hemos superado el umbral del primer trimestre del año 2015. Parece mentira. Hace cuatro días estábamos pensando en cerrar el 2014 y en ver qué empresas, pensiones y salud podíamos captar.

Este año, al menos es mi opinión, el primer trimestre ha sido el más activo de los últimos años, la sensación es de haber estado la actividad bajo mínimos hasta el pasado enero, todo está cambiando desde ese momento. Y hemos de aprovecharlo.

Los resultados de las diferentes Delegaciones han sido dispares, si bien, en conjunto, hemos estado muy cerca de cumplir el 100% del presupuesto previsto, aunque el sabor es agrídule porque en algunos ramos estratégicos lo hemos hecho real-

mente mal y esto pasa factura con los proveedores – compañías de seguros y partners en general– siempre, por lo



**Es el momento de elaborar los presupuestos para el resto del año dedicarnos a cumplirlos. El tiempo vuela, y aunque parece que el año es largo, fijaos en la fecha que estamos ya, es necesario ponernos a tope desde este momento.**

que éste año, haremos un esfuerzo para que esto no ocurra. Es importante responder en aquellos productos en los que hemos alcanzado compromisos. Nos beneficiaremos todos.

Empezar bien el año, no sólo es hacer buenos propósitos: ahora que hemos consumido ya un trimestre, conviene pararnos y analizar qué cosas hemos hecho bien y cuáles son mejorables, básicamente en el SISTEMA de TRABAJO. Todos nuestros resultados dependen del Sistema de Trabajo que estemos siguiendo, todo lo demás es solucionable, todo.

Sólo hay un secreto: reflexión y actividad, reflexión y actividad. No hay otra cosa.

## Rentas Vitalicias INMOBILIARIAS

Tengo que dar la enhorabuena a las Delegaciones que han empezado con buen pie en la comercialización de este producto. Como habéis podido comprobar, con un esfuerzo mínimo, con sólo abrir los ojos, se puede combinar el ofrecer una solución atractiva para muchas personas y además, conseguir unos ingresos extraordinarios, con una fórmula poco conocida en el mercado, con son las Rentas Vitalicias Inmobiliarias.

Animo a todos los Delegados que aún no han dedicado tiempo a este tema, a que lo hagan.

La contratación de una Renta Vitalicia, para cualquiera que cumpla los requisitos mínimos para estudiarla, supone que va a disponer de mucha más liquidez, con lo que tendrá mucha más calidad de vida. Tened en cuenta que muchos disponen de varias viviendas (ciudad, playa, pueblo, etc) y les encaja perfectamente la idea.

Dirigidas a cualquiera que tenga una edad superior a 75 años y que disponga de una propiedad y se reserva el derecho de habitar la vivienda mientras viva, además de percibir una renta vitalicia.

**La comisión mínima es de 3000 euros, aunque habitualmente, es muy superior.**

**Solicita información**

## Necesidad de Auditorías Aseguradoras



La realización de AUDITORIAS de SITUACION ASEGURADORA, está siendo una magnífica vía de acceso a empresas y

organizaciones profesionales en general. Tiene la ventaja para el gerente o responsable de la firma de un compromiso de confidencialidad, y nos aporta la ventaja tremenda de poder disponer de la totalidad de información para realizar estudios adecuados y poder así hacer propuestas con garantías de éxito.

**Formación**

**On-Line**

**Presencial**

## Los lunes formación on line

Para las siguientes semanas, vamos a continuar dedicando cada tarde de lunes, a la formación on line.

Es esencial tener una buena formación para poder hacer un trabajo profesional y estar seguro de lo que se ofrece a cualquier cliente.

Durante los últimos meses se han venido llevando a cabo seminarios, semanales, todos ellos colgados en la platafor-

ma digital, y a vuestra disposición.

Durante las siguientes semanas, vamos a intercalar contenidos nuevos, con jornadas de repaso y trabajo sobre los productos y materias que ya están colgados.

Una buena formación sólo se logra cuando tienes el dominio del producto y lo comercializas de forma habitual. No me cabe duda de que los

productos que no se ofrecen, en buena medida es porque se desconocen.

En estas jornadas, tenéis la ocasión de plantear las dudas y situaciones que se os dan en el "campo de batalla", en la realidad con los clientes.

La única forma de trabajarlo bien es centrar el tiro en un producto, estudiarlo, ver el vídeo actual, ofrecerlo, y recopilar dudas para plantearlas.

## Formación y acciones presenciales



En este cuatrimestre, clave en los resultados de todo el año, las actuaciones presenciales se están llevando a cabo en cada delegación, para cerrar acuerdos con grupos y colaboradores, y dar el apoyo e impulso necesarios en cada caso.

Las últimas acciones realizadas en Madrid, han estado centradas en Transporte, que como ya sabéis es una línea estratégica para este año, y se han celebrado en el Bufete Jurídico Goñi (referencia en derecho marítimo), y en el despacho de Serrano 78, como continuación.

Recientemente han tenido lugar las jornadas de formación de DECESOS (sede de Active), Próximamente tendrán lugar jornadas de TRANSPORTES y productos de Vida e Inversión.

A mediados de Mayo se llevará a cabo la presentación de Albatros Marítimo, en el Club Financiero Génova.

# NOTAS SOBRE DELEGACIONES



Con la incorporación de la Delegación Recoletos Ciudad Real, sin duda vamos a dar un impulso a los productos vinculados con el sector EQUINO, Gracias a la

introducción en este ámbito del Delegado.

Tengo que felicitar de forma expresa a la Delegación de Tenerife, por el desarrollo que está llevando a cabo, y por las expectativas que ya se están concretando en realidades. El equipo de trabajo que está conformando y la introducción en todos los sectores de interés, que nuestro delegado Mario Mederos está consiguiendo, es un modelo a seguir y refleja el fruto del esfuerzo y la siembra. Mi enhorabuena.

La Delegación de Cantalejo – Segovia-, es ya la referencia en su zona geográfica, y recientemente ha trasladado su oficina para poder ofrecer un mejor servicio, y evolución está siendo extraordinaria.

Desde Boadilla del Monte –Madrid -, ha iniciado su andadura la delegación SEGURFIN, que está llamada a ser una referencia en pocos meses. La implantación en colectivos estratégicos y la red que ya están poniendo en valor, así lo indican.

**Es el momento de los traspasos de planes de pensiones y ppa. Aprovecha**

**Contar con un buen equipo de colaboradores es muy útil, siempre que sean del perfil adecuado. No perdáis el tiempo.**

## Transportes. Despegue de Albatros Marítimo



**Albatros Marítimo**, conformada por dos profesionales que ya todos conocéis, además de ser una Delegación de referencia en nuestra organización, como ya sabéis está liderando el desarrollo de los ramos de transporte y marítimo al

que algunos de vosotros, ya os habéis sumado, y ya estamos obteniendo los frutos.

Recientemente han incorporado a sus filas a una “primer espada”, en el ámbito del P&I, conformando así un equipo de trabajo realmente extraordinario.

Han trasladado su centro de trabajo recientemente al Centro Colón en Madrid, edificio emblemático, y donde compartimos

instalaciones con Recoletos Consultores, aprovechando así las sinergias que aporta la cercanía.

Después de un período de consolidación, se va a llevar a cabo una presentación en sociedad, prevista para mediados de mayo, en el Centro Financiero Génova, y donde asistirán personas relevantes del sector.

## ALIANZAS ESTRATEGICAS

### CENTRAL DE ARBITRAJE.-

Actualmente, las cortes de arbitraje ya están implantándose también en España, mostrándose como la herramienta mas eficaz en la resolución de conflictos entre las partes, siempre que medie un contrato mercantil.

Esto es algo tradicional en otros países y especialmente en sectores que implican relaciones internacio-

nales.

En España, toca ahora la eclosión de este servicio, y de la mano de la DELGACION de VIGO, que muestra una vez más su PROACTIVIDAD, estamos a un paso de cerrar un acuerdo con la que sin duda es la mejor empresa en este sector del momento, CENTRAL de ARBITRAJE, con sede en Las Palmas de Gran Canaria, y con

ámbito de actuación nacional. En breve os pasaré detalles para poder comercializar el producto con garantías de éxito.



**Improve Your Business**

DRAGON TRADER

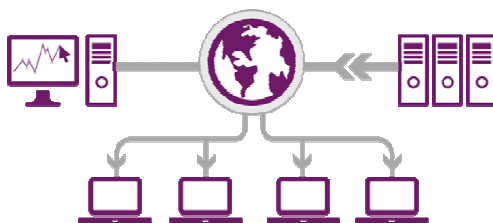
## DRAGON TRADER

**Dragon Trader** es el primer software de alta tecnología basado en algoritmos matemáticos, que se encarga de realizar las operaciones de opciones binarias. Utiliza las últimas tecnologías en aplicaciones web para conectarse a nuestros servidores y recibir las señales de nuestro equipo de profesionales en tiempo real.

**Dragon Trader** detecta los botones

de trading en la página web de tu bróker y simula “clics” para abrir un trading de posiciones de forma automática, al igual que lo harías tú manualmente.

**Dragon Trader** permite a cualquier inversor, sin necesidad de conocimientos previos, realizar operaciones en el mercado de las opciones binarias.



### FUNCIONAMIENTO DRAGON TRADER

Las señales de los brokers son enviadas a un servidor que las redirecciona directamente a tu ordenador y el software opera con ellas de

**manera automática:** Cuando recibes una señal, Google Chrome lanza una notificación que aparecerá en la esquina inferior derecha de tu pantalla, y automáticamente se ve reflejada en tu cuenta.

El software escoge un activo financiero, determina si el precio del activo estará por encima o por debajo del precio en el momento de su compra, fija la cantidad a invertir y pone una fecha de expiración a la inversión.

Este proceso se repetirá a lo largo del día, tantas veces como señales recibas, en ocasiones, se reciben hasta 10 señales al día. **TU NO NECESITAS HACER NADA, SÓLO ESPERAR RESULTADOS**

## Segurfin; delegación de Boadilla



Nuestra reciente Delegación de Boadilla del Monte (MADRID), está avanzando con paso firme en la consecución de sus objetivos.

En breve tendréis más noticias sobre sus servicios, ya que estamos ultimando los flecos para DESARROLLAR su AGENCIA BANCARIA.

Ya están ofreciendo su asesoramiento financiero con éxito en colectivos importantes como ADEFARMA y desde su programa de radio “Finanzas y Valores”, en IINTERECONOMIA.

Proximamente dispondrán de un FONDO de INVERSION propio, en su carpeta de productos.

# FORMULA CAPITAL



**Somos una consultoría financiera con más de 15 años de experiencia aportando soluciones financieras a nuestros clientes.**

Transparencia: Queremos que nos pongas nombres y apellidos y hasta cara, que sepas quién está detrás de nuestras operaciones. **Somos un grupo de personas comprometidas e implicadas**, por eso ponemos a tu disposición todo tipo de herramientas para que te sientas libre de contactar con nosotros en cualquier momento.

Cercanía: **Estamos para lo que necesites, siempre puedes contar con nosotros ante cualquier duda que te surja.** Te atenderemos con la mayor dedicación y entrega. Y, como seguimos creciendo cada día, estaremos aún más cerca de ti.

Seriedad y honestidad: La integridad y la profesionalidad nos hacen seguir siendo líderes tras más de 15 años. **La confianza de nuestros clientes nos empuja a seguir volcando todo nuestro compromiso en lo que hacemos.**

Rapidez en la gestión: **La agilidad y la rapidez conducen todas nuestras acciones. Nuestro compromiso es respuesta en 24h.**

## Nuestra meta, tu confianza

Conocemos la importancia de

que te sientas cómodo realizando operaciones económicas, por eso ofrecemos a nuestros clientes la máxima transparencia a la hora de gestionar sus operaciones.

Fórmula Capital se constituye como una entidad de intermediación financiera, homologada y registrada en el **Registro Estatal de Empresas de Intermediación Financiera**. Estudiamos en profundidad las necesidades financieras de nuestros clientes para ofrecerles la mejor solución en términos de coste, riesgo, plazos y garantías.

Pensamos que es factible la recuperación económica si el dinero fluye y trabajamos para conseguirlo.

**Para quién lo hacemos:** A nosotros acuden todo tipo de clientes con todo tipo de motivaciones: personas que quieren emprender un proyecto, que necesitan reformar sus viviendas, personas que se encuentran en un apuro... Cada circunstancia requiere una atención especial, **por eso realizamos un estudio personalizado para dar la mejor solución a cada caso.**

**Pensando siempre en tus necesidades.** Aunque tengas deudas o problemas por impago. Si dispo-

nes de una vivienda libre de cargas, no importa si estás en ficheros de morosidad (RAI y ASNEF).

En Fórmula Capital encontramos soluciones financieras a todos nuestros clientes.

**Qué hacemos:** Somos especialistas en sacar tus proyectos adelante.

**Ofrecemos soluciones a cualquier tipo de necesidad de capital, sea cual sea tu situación.** Nuestros préstamos han ayudado a salir adelante a miles de personas, pymes y autónomos que buscaban liquidez personal o para sus negocios. Y día a día seguimos luchando para que alcances tus objetivos. Sabemos que esperas una actuación ágil y discreta, por eso ofrecemos nuestros préstamos rápidamente y sin preguntas.

## Las garantías de la financiación alternativa

Captamos activo a través de **priBantia, the bank alternative**, para ofrecerte los mejores servicios financieros. **No somos una red de finanzas colaborativas**, tu compromiso será exclusivo con nosotros.

## Explotaciones Agrícolas y Ganaderas



El ámbito rural es uno de los mercados prioritarios para nuestra organización. Las explotaciones agrícolas y ganaderas, NECESITAN contratar pólizas de seguro adecuadas que garanticen su viabilidad frente a imprevistos.

Como ya sabéis, la combinación con AGROSEGURO resulta útil para el cliente, y muy rentable para la Delegación. El nivel de contratación actual, permite trabajar con

magníficos resultados, porque todavía es habitual encontrar multitud de potenciales clientes, que sorprendentemente, no tienen contratadas sus pólizas, y en no menos ocasiones, las que tienen, poco tienen que ver con sus necesidades objetivas.

Un buen asesoramiento, es muy fructífero en este ámbito, y las primas son realmente atractivas.

No menos interesantes son las COOPERATIVAS a las que puedas tener acceso.

Nuevos  
Productos

## Bodegas y Almazaras

Sin salirnos del entorno agrícola, destacan por su importancia en posibilidades y necesidades de contratación, las BODEGAS y en su caso las ALMAZARAS.

En el ámbito asegurador, son clientes especialmente atractivos, ya que NECESITAN un correcto aseguramiento en diferentes niveles;

patrimonial, RC de diversos tipos, incluyendo producto,

multirriesgos específicos, agroseguro si cultivan, transportes casi siempre, crédito si venden o exportan, D&O, consejeros y directivos Vehículos diversos

Accidentes de convenio, y otras posibles pólizas para los cuadros directivos y el personal

Los socios propietarios tienen patrimonios importantes y

elevado poder adquisitivo de forma habitual, con todo lo que conlleva.

Es relativamente sencillo, saltar de una bodega a otra o incluso al CRDO de la zona,

Sin duda son riesgos muy interesantes para trabajar, de esos que resulta agradable el trabajo y además es muy rentable.

## Producto propio SALUD RECOLETOS

Desde luego se trata de un producto LOW COST donde los haya.

La mayoría de las delegaciones están sacando buen jugo a este producto, y el grado de satisfacción de los clientes es muy elevado.

Aquellos que aún no lo

estáis comercializando, yo os sugiero que lo analicéis. Es un producto de muy fácil venta (COSTE PARA UNA FAMILIA DE HASTA CINCO MIEMBROS, ES DE 129 EUROS AL AÑO), y con una elevada rentabilidad para la Delegación.

Es idóneo para todo aquel

que quiere optar a la sanidad privada, pero asumiendo un coste fijo muy bajo.

En definitiva es una iguala tradicional, pero a nivel nacional, y con la posibilidad de incorporar los médicos y centros que se propongan.

Como complemento a otros productos y para entrar en clientes es extraordinario.



RecoletosSalud

# Trabajar para ganar dinero

Es muy importante el servicio al cliente. Es muy importante atender a sus demandas y solucionar sus problemas. Es básico dar respuesta a sus necesidades.

Todo eso está fenomenal. Para eso es necesario contar con una formación impecable y medios.

Pero NO OLVIDEIS EN NINGUN



**Trabajar para ganar dinero. Esta idea debe presidir vuestro trabajo**

MOMENTO QUE LA FINALIDAD DE TRABAJAR ES GANAR DINERO.

Solo podeis dar servicio al cliente si el enfoque del trabajo os resulta RENTABLE.

Reflexionar sobre esta idea cada mes, cada semana, cada día, cada vez que os solicitan algo.

Quiero pensar que todos compartís esta idea. Aunque parece de Pero Grullo. Pero insisto en la necesidad de reflexión sobre el tema.

Vuestras acciones, vuestro



## ¿OFREZCO PACKS de MARKETING IYB?

Se imagina tener departamento propio de:

Marketing, Comunicación, Publicidad, Atención al Cliente. Call Center, creación de redes, comercial, e imagen.????

Recoletos Consultores, gracias a su amplia experiencia con grandes organizaciones, pone a disposición de las pequeñas empresas todos estos departamentos y a un coste

**Impulse su negocio**  
**Descubra nuestros Packs de MARKETING**  
 Evolucione a la nueva era del Marketing

totalmente asequible.

En el apartado de Marketing de la Plataforma Digital tienes disponible toda la información sobre

nuestros servicios de Marketing y nuestros packs.

Es el servicio más útil que puedes ofrecerle a tu cliente. Es una forma de ayudarlo a crecer, a ampliar mercados, a desarrollar su red comercial, etc.

Y te genera elevados ingresos.

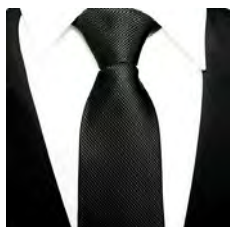
Consulta con nuestro departamento de Marketing todas las dudas que te surjan.

# Responsabilidad Civil de Consejeros y Directivos

Sigue siendo un caballo de batalla para nosotros, y la mejor forma de introducirse en el ámbito empresarial, con un producto SENCILLO, NECESARIO, de elevado valor añadido y de BAJO COSTE.

Con la legislación actual es imprescindible para cualquiera que sea administrador una

sociedad o pertenezca a un consejo de administración. Lo mismo para los cargos con poder de decisión en cualquier asociación, empresa, cooperativa, etc.



La póliza puede contratarse por la propia empresa u organización, dirigida a su cuadro directivo y órgano de administración; o bien por el autónomo, asesor o empresario, que es administrador en cualquier sociedad. Desde un coste inferior 500 euros al año, tendrá asegurado tanto la defensa, como el pago de las condenas, caso de producirse, e incluyendo hasta las sanciones de organismos públicos.

Hoy no se entiende un gestor sin el respaldo de esta



Redes Comerciales

## La creación de redes comerciales

HOY hay un común denominador en la argumentación de cada empresa que comercializa un producto o servicio, y es lógicamente, la importancia de disponer de una red propia de elevado valor.

Por desgracia, y por muchos factores que llevaría tiempo exponer, ESTO no es tarea fácil.

Básicamente hay que partir de unas ideas muy claras, y realizar una labor inacabable de reclutamiento, selección, formación, motivación y su-

pervisión. Con todos esos ingredientes, seguro que somos capaces de crear una red interesante.

Si le añadimos los componentes necesarios para que se CONSOLIDE en el tiempo, ya tenemos el equipo con el que toda empresa está soñando.

Esto que se dice tan fácil, es en realidad una labor muy complicada y ardua. Básicamente porque los equipos comerciales están formados por personas, y son los elementos de un organigrama

más delicados e imprevisibles.

En RECOLETOS CONSULTORES podemos decir que estamos especializados en este trabajo. Algunos miembros del equipo llevamos haciendo esta labor con éxito durante 25 años y a pie de obra. NO hay otra forma.

Poned este servicio a disposición de empresas y organizaciones.. Vamos a hacer un gran trabajo, y os va a resultar muy rentable además.

## Inversiones de alta rentabilidad 8%

PRIBANTIA, con quien tenemos una alianza estratégica desde hace ya tiempo como bien conoces, está ofreciendo a nuestros clientes, una RENTABILIDAD GARANTIZADA del 8%.

Esta empresa garantiza el interés mediante un contrato y aportando además garantías hipotecarias vinculadas a cada operación, con lo que el riesgo no existe.

Hoy día un interés del 8% garantizado, y además con garantías reales, palpables, no es habitual en el mercado, y podéis aprovechar para dirigir una parte de las inversiones de vuestros clientes a este producto.



En fechas próximas, empezaremos la formación específica en todos os productos de este partner.

Directamente el CEO de la empresa, se encargará de resolver cuantas dudas podáis tener y reunirse personalmente con vosotros y vuestro cliente, para argumentar y documentar cualquier operación.

No dejes de solicitar información porque no vas a encontrar competencia.

## Lagun Aro: magnífico aliado

La compañía de seguros LAGUN ARO, como sabéis proveedor de referencia, sobre todo en el ramo de automóviles, sigue apoyando nuestro trabajo, y apostando por nosotros.

Las mejoras en sus productos y en las condiciones de contratación, nos animan a que siga siendo un aliado extraordinario.





# Fórmula Capital



FORMULA CAPITAL ES LA PRIMERA EMPRESA DE **PRODUCTOS PARABANCARIOS** DE ESPAÑA.

Solicítanos información

Un abanico de propuestas novedosas y atractivas para las necesidades financieras de tus clientes.

Fórmula Capital pone a disposición de nuestros clientes todas las herramientas tradicionales de la banca y además **PRODUCTOS ESPECIALES Y DIFERENTES, FUERA DE LOS CIRCUITOS BANCARIOS TRADICIONALES:**

- productos de alta rentabilidad
- hipotecas y préstamos con garantía hipotecaria
- reunificación de deudas
- financiación de proyectos empresariales

Todos los estudios se realizan sin compromiso

## Incorporación en Recoletos ATLANTICO



En las oficinas de nuestro delegado en CRECENTE (Pontevedra), se ha incorporado una profesional extraor-

dinaria, y con un potencial tremendo, que sin duda va a suponer un revulsivo en

el desarrollo de la propia Delegación.

Encaja en los planes de expansión previstos, al cercano país de Portugal, ya que domina varios idiomas, y es de origen portugués.

## Multirriesgos; la base de una cartera

Los multirriesgos son la base de una cartera equilibrada y rentable. Centrad ahí los esfuerzos.

HOTELES

RESTAURANTES

CAFETERIAS Y BARES

NAVES INDUSTRIALES

NAVES AGRICOLAS

FABRICAS

VIVIENDAS (TODAS; NO SOLO LA PRINCIPAL)

COMUNIDADES DE VECINOS

TRANSPORTE DE MERCANCIAS

OFICINAS

FARMACIAS

GASOLINERAS

DESGUACES

CONCESIONARIOS

FRUTERIAS

RESIDENCIAS DE ANCIANOS

INMUEBLES DE AYUNTAMIENTOS Y OTRAS ENTIDADES

EXPLOTACIONES AGROGANADERAS

BODEGAS Y ALMAZARAS... SEGUIMOS?



Centrad la mayor parte de vuestra actividad en lo que os rodea...**MULTIRRIESGOS**

# Central de arbitraje, SL



-Prevención de impagados y BLINDAJE MERCANTIL a través del ARBITRAJE.

-Recuperación de deudas y ahorro fiscal.

-ARBITRAJE CIVIL Y MERCANTIL

-IMPAGO de ALQUILERES- Producto específico para INMOBILIARIAS.

-IMPAGO de cuotas de Comunidades de vecinos Herramienta magnífica para los ADMINISTRADORES de FINCAS.

Central de Arbitraje SL, es un socio estratégico, que ha venido de la mano de la siempre activa Delegación de Vigo.

Supone para Recoletos disponer de una herramienta novedosa y de gran aceptación para desarrollar en todo el

territorio nacional.

Hemos celebrado ya 2 sesiones formativas –una presencial y otra on line-, y ya estamos recogiendo los frutos del trabajo.

Disponemos así de una nueva línea de trabajo, rentable y atractiva, que nos ayudará a incrementar el número de clientes y sobre todo de COLABORADORES.

Aprovechad que es LA PRIMERA EMPRESA EN ESPAÑA QUE OFRECE ESTE SERVICIO.

## Lydia, delegada de Guadalajara colabora con una ONG



En la foto Daniel de Lápices Moteros y Lydia delegación de Guadalajara

Colaboración de SAS Guadalajara con Lápices Moteros.

Pequeña aportación de material de papelería y camisetas a este grupo de motoristas que colaboran con ONG llevando ayuda escolar, en moto desde distintos puntos de España hasta el sur de Marruecos.

Como moteros que somos no hemos podido resistir colaborar con esta buena causa y les deseamos un buen viaje.

Podéis ver más información en este enlace.

<http://lapicesmoteros.blogspot.com.es/2015/03/servicio-de-asesoramiento-en-seguros.html>

# Ana Begoña, deportista y persona de élite



Ana Begoña Garrido colaboradora de SPASEI Correduría de Seguros es la presidenta de I Club de Atletismo Villanubla.

Recientemente ha organizado la I Carrera Popular “TODOS SOMOS IGUALES” para discapacitados Intelectuales y físicos.

La carrera ha sido un éxito tanto a nivel de organización, como a nivel deportivo.

Spasei patrocina este gran evento, donde cualquier deportista sea de la discapacidad que sea se ha sentido uno más dentro de la competición.

Una competición difícil de olvidar.

## RESPONSABILIDAD SOCIAL CORPORATIVA

Recoletos Consultores tenemos un compromiso con aquellas personas y organizaciones que necesitan ayuda.

A través de la Asociación Crea Ilusión, participamos en el desarrollo de proyectos que nos animan a trabajar día a día.

**CREA ILUSIÓN**, es la Asociación sin ánimo de lucro, que actúa como lugar de encuentro del sector, las empresa y los colectivos más necesitados y con el objetivo de obtener fondos, recursos y bienes de todo tipo para hacer llegar a personas, instituciones y organizaciones de ayuda que realmente lo necesitan, para discapacitados, colectivos más necesitados y acciones concretas.



[www.creailusion.org](http://www.creailusion.org)



# Recoletos Consultores

Improve Your Business



## RecoletosBoletín

[www.recoletosconsultores.com](http://www.recoletosconsultores.com)